



VIDEOCONFERENZA DEL 24 APRILE 2020

“D2B - Nuove competenze e tecniche agili per il futuro del Commercialista”

Introduzione del Dott. Vito Meloni, Presidente del Consiglio Direttivo dell'Accademia dei Dottori Commercialisti della Sardegna

Care Colleghe e cari Colleghi, buon pomeriggio.

Prima di dare la parola al Dott. Fabrizio Salusest, il quale tratterà un argomento che potrebbe apparire lontano dai temi quasi tutti incentrati sull'emergenza coronavirus di cui si occupano in modo quasi ossessivo i media da molte settimane a questa parte, desidero ringraziare personalmente e a nome di tutti i componenti del Consiglio Direttivo dell'Accademia dei Dottori Commercialisti della Sardegna **i tanti (220) colleghi che hanno aderito all'iniziativa** promossa dall'Accademia e scusarmi con quei colleghi che si sono visti negare l'iscrizione in quanto inaspettatamente le adesioni hanno superato ampiamente il numero massimo di partecipanti inizialmente stabilito (150).

Devo confessare che è stato per me abbastanza **sorprendente scoprire** che alla nostra iniziativa hanno aderito tanti colleghi e colleghe degli ODCEC non soltanto della Sardegna ma anche di numerose altre Regioni italiane (Bologna, Brindisi, Ferrara, Firenze, L'Aquila, Lecce, Nola, Palmi, Pescara, Reggio Calabria, Roma, Teramo, Torino, Vasto (CH)).

Desidero poi ringraziare l'ODCEC di Cagliari che ha inserito l'evento nel programma della FPC attribuendogli due crediti formativi validi in materia B.1.2 (materie obbligatorie).

Vi porto i saluti di Amelia Luca, Presidente dell'ANDOC, che voglio ringraziare per l'assistenza che non ci ha fatto mancare per questo e per altri eventi di formazione professionale.

Last but not least desidero infine esprimere un **vivo ringraziamento al Dott. Fabrizio Salusest** che ha accettato l'invito dell'Accademia per intrattenerci su un argomento di grande attualità riguardante le *“Nuove competenze e tecniche agili per il futuro del Commercialista”*.

Fabrizio Salusest, oltre che essere un apprezzato collega, è noto per essere un esperto in pianificazione economico-finanziaria e controllo di gestione e docente in numerosi corsi di alta formazione e management.

Prima di cedergli la parola, desidero presentarvi alcune brevi riflessioni sulla materia oggetto dell'odierna videoconferenza.





Alla fine dello scorso anno, quando il Consiglio Direttivo dell'Accademia ha predisposto il programma delle attività da realizzare nel corso dell'anno 2020. Non si poteva certo prevedere che l'emergenza dovuta all'epidemia da COVID-19 avrebbe finito per monopolizzare l'attenzione dei media e, più in generale, di tutti gli italiani su argomenti di tipo sanitario, economico e sociale connessi direttamente o indirettamente con i rimedi per fronteggiare l'epidemia e più recentemente con i provvedimenti volti a pianificare la cosiddetta ripartenza post COVID-19.

Il caso ha voluto che la data dell'odierna videoconferenza cadesse nel pieno delle discussioni riguardanti quest'ultima fase, in cui si discute (talvolta a sproposito) dei contenuti e della tempistica degli interventi che dovranno essere rapidamente adottati dal Governo, dalle Regioni e dalle altre Autorità locali per evitare il collasso del nostro sistema produttivo o almeno per limitare i gravi danni provocati dall'emergenza sanitaria.

Si fa un gran parlare del fatto che “**niente sarà come prima**” e che “**tutti dovremo vivere in una nuova normalità**”; in altri termini **il cambiamento epocale riguarderà tutti**: il mondo delle imprese grandi, medie e piccole, ad esclusione di quelle appartenenti ai cosiddetti settori essenziali, il mondo delle partite iva (compresi i liberi professionisti) e più in generale tutti i cittadini italiani.

In un tale contesto di forte e rapido cambiamento, **il ruolo dei Commercialisti** diventerà ancora più importante, in quanto soltanto con la **presenza insostituibile dei Commercialisti** le PMI italiane e, in particolare, quelle di una Regione come la Sardegna saranno in grado di affrontare con successo le grandi difficoltà che incontreranno nella fase della ripartenza.

Già nelle ultime settimane, **l'apporto dei Commercialisti è stato indispensabile** per aiutare le PMI a districarsi tra le tante disposizioni (talvolta incomprensibili e contraddittorie) emanate dal Governo e contenenti provvedimenti di vario genere volti a tutelare il sistema economico e il tessuto sociale, nella salvaguardia possibilmente di tutti i posti di lavoro. In proposito, facciamo osservare, senza con ciò voler sollevare inutili polemiche, che **se la Categoria dei Commercialisti fosse stata chiamata** a far parte di una delle tante Commissioni nominate dal Governo sicuramente molte norme sarebbero state concepite meglio e scritte in una forma tecnicamente più comprensibile, agevolando in tal modo la loro lettura e applicazione da parte dei destinatari delle stesse norme.

Le difficoltà tenderanno purtroppo ad aumentare nelle prossime settimane e nei prossimi mesi, quando le PMI dovranno riavviare i processi produttivi in un mondo che non sarà più come quello di prima dell'emergenza COVID-19.

È soprattutto nella fase della ripartenza che **il ruolo dei Commercialisti potrà essere determinante**, nei limiti in cui essi saranno riusciti ad affiancare le PMI nella realizzazione di **nuovi modelli organizzativi e relazionali**.





In un tale contesto di profondo cambiamento, i Commercialisti dovranno a loro volta **superare i vecchi tradizionali schemi di lavoro** e rafforzare le loro competenze professionali al fine di, per dirla con le parole del Dott. Fabrizio Salusest ***“progettare, analizzare, migliorare il modo in cui le PMI.....acquisiscono, creano e distribuiscono valore”***.

È questo il tema centrale che verrà trattato nell'odierna videoconferenza. È, quindi, con vero piacere che cedo la parola al Dott. Fabrizio Salusest, che ringrazio ancora una volta per aver voluto aderire all'iniziativa dell'Accademia.

Prima di concludere, desidero invitare tutti coloro che hanno aderito all'evento di oggi, e che eventualmente fossero interessati ad iscriversi all'Accademia, a collegarsi al sito www.commercialistisardegna.it per conoscere le attività poste in essere e quelle programmate

Passo la parola a Fabrizio Salusest e auguro buona visione e buon ascolto a tutti.

Grazie